

Pomáháme Zentivě být na trhu včas

Pravidla generického byznysu jsou neúprosná a často také velmi specifická. Jedním ze základních pravidel úspěchu v generickém průmyslu je včasný vstup na trh, ideálně jako první generikum. To je celkem pochopitelné, ale rozhodně ne snadné. Vstup na trh je limitován mnoha omezeními, převážně vyplývajícími z patentové ochrany samotných produktů, či technologických postupů. Navíc, má-li být společnost na trhu první, musí v případě farmaceutických projektů začít s vývojem mnoho let před tím, než se tak stane.

Klíčová je tedy důkladná patentová analýza situace. Pokud k tomu přidáme nutnost farmaceutických, ekonomických a dalších analýz, plus vlastní řízení portfolia a vývoje produktu - to vše několik let do budoucna, máme tu složitý problém, který přímo vybízí k řešení za použití sofistikovaných IT systémů a nástrojů.

Společnost nData Solutions s.r.o. proto vyvinula ve spolupráci se společností Zentiva jedinečný systém R.I.S. (Research Information System) podporující procesy související s vývojem farmaceutických produktů. A to od počáteční podrobné analýzy portfolia, přes vlastní řízení projektů až po následné registrace a uvádění na trh.

Důležitý je také fakt, že systém R.I.S. stále sleduje změny vývojových procesů a dokáže na tyto změny pružně reagovat změnou svého fungování. Podporuje tedy procesy tak, jak jsou efektivní a nenutí zákazníka přizpůsobovat se systému, jak je tomu v mnoha jiných případech.



Vladimír Hujer,
jednatel společnosti
nData Solutions s.r.o.

Společnost nData Solutions s.r.o. je ryze česká konzultační a softwarová společnost, kombinující know-how z oblasti farmaceutických procesů se schopností vytvářet IT systémy a nástroje tyto procesy podporující do jedinečného synergického celku, díky kterému jsme schopni nabídnout našim zákazníkům systém, který zásadním způsobem zvýší efektivitu jejich vývojových a navazujících procesů.

Smyslem naší práce není dodat software. Systém naší práce je dodat řešení. Řešení, které skutečně pomůže. Velkou část naší práce proto tvoří vlastní analýza podporovaného procesu až do jeho úplného pochopení. Pouze spojením dokonalého pochopení práce zákazníka s hlubokou znalostí softwarových nástrojů a postupů jsme schopni dodat řešení, které pro Vás bude ne jen nástrojem, ale i konkurenční výhodou.

Děláme svoji práci tak, abychom na ni mohli být hrdí.



Bc. Šárka Procházková,
ZENTIVA GROUP, a.s.

„V době, kdy se v Zentivě (tehdy ještě v Léčivech) zavádělo projektové řízení, byl součástí tohoto procesu také výběr vhodného nástroje. Z počátku jsme využívali MS Office a to především Excel a Word. Důvod byl zřejmý „všichni“ tento nástroj znali a uměli používat. Problém však nastal ve chvíli, kdy se vývojový tým Zentivy stal mezinárodní a počet běžících projektů začal velmi rychle vzrůstat.

Jednalo se o poslední impuls k rozhodnutí, že je třeba začít používat sofistikovanější nástroj. Mapovali jsme produkty, které byly na trhu nabízeny a určeny pro řízení projektů. Několik takových systémů jsme implementovali a otestovali v rámci pilotního projektu. Narazili jsme však vždy na problém, že generický vývoj má jistá specifika, která nám existující systémy neuměly pokrýt. Ve stejné době jsme začali spolupracovat se společností nData Solutions s.r.o., kteří nám pomohli vytvořit systém R.I.S. (Research Information systém), který naše požadavky na řízení projektů splňuje.“

„R.I.S. nám přináší celou řadu benefitů, a to jak pro společnost samotnou, tak i pro jednotlivé členy projektových týmů a pro celou řadu spolupracujících oddělení. Významným způsobem urychlil a zlepšil efektivitu práce a komunikace. Umožňuje nám efektivněji řídit celkový průběh vývojových projektů, dělat správné věci správně. Věci, které vedou k průběžnému zlepšování procesu, a tím i zlepšování konkurenceschopnosti firmy.“

„Systém RIS podporuje Vize a Mise společnosti Zentiva, je její klíčovou konkurenční výhodou a pomáhá ji tak efektivně plnit roli leadera v oblasti generických farmaceutických produktů.“

Bc. Šárka Procházková
Senior Portfolio Building Specialist
ZENTIVA GROUP, a.s.

Pomáháme Zentivě být na trhu včas

Pravidla generického byznysu jsou neúprosná a často také velmi specifická. Jedním ze základních pravidel úspěchu v generickém průmyslu je včasný vstup na trh, ideálně jako první generikum. To je celkem pochopitelné, ale rozhodně ne snadné. Vstup na trh je limitován mnoha omezeními, převážně vyplývajícími z patentové ochrany samotných produktů, či technologických postupů. Navíc, má-li být společnost na trhu první, musí v případě farmaceutických projektů začít s vývojem mnoho let před tím, než se tak stane.

Klíčová je tedy důkladná patentová analýza situace. Pokud k tomu přidáme nutnost farmaceutických, ekonomických a dalších analýz, plus vlastní řízení portfolia a vývoje produktu - to vše několik let do budoucnosti, máme tu složitý problém, který přímo vybízí k řešení za použití sofistikovaných IT systémů a nástrojů.

Společnost nData Solutions s.r.o. proto vyvinula ve spolupráci se společností Zentiva jedinečný systém R.I.S. (Research Information System) podporující procesy související s vývojem farmaceutických produktů. A to od počáteční podrobné analýzy portfolia, přes vlastní řízení projektů až po následné registrace a uvádění na trh.

Důležitý je také fakt, že systém R.I.S. stále sleduje změny vývojových procesů a dokáže na tyto změny pružně reagovat změnou svého fungování. Podporuje tedy procesy tak, jak jsou efektivní a nenutí zákazníka přizpůsobovat se systému, jak je tomu v mnoha jiných případech.



Vladimír Hujer,
jednatel společnosti
nData Solutions s.r.o.

Společnost nData Solutions s.r.o. je ryze česká konzultační a softwarová společnost, kombinující know-how z oblasti farmaceutických procesů se schopností vytvářet IT systémy a nástroje tyto procesy podporující do jedinečného synergického celku, díky kterému jsme schopni nabídnout našim zákazníkům systém, který zásadním způsobem zvýší efektivitu jejich vývojových a navazujících procesů.

Smyslem naší práce není dodat software. Systém naší práce je dodat řešení. Řešení, které skutečně pomůže. Velkou část naší práce proto tvoří vlastní analýza podporovaného procesu až do jeho úplného pochopení. Pouze spojením dokonalého pochopení práce zákazníka s hlubokou znalostí softwarových nástrojů a postupů jsme schopni dodat řešení, které pro Vás bude ne jen nástrojem, ale i konkurenční výhodou.

Děláme svoji práci tak, abychom na ni mohli být hrdí.



Bc. Šárka Procházková,
ZENTIVA GROUP, a.s.

„V době, kdy se v Zentivě (tehdy ještě v Léčivech) zavádělo projektové řízení, byl součástí tohoto procesu také výběr vhodného nástroje. Z počátku jsme využívali MS Office a to především Excel a Word. Důvod byl zřejmý „všichni“ tento nástroj znali a uměli používat. Problém však nastal ve chvíli, kdy se vývojový tým Zentivy stal mezinárodní a počet běžících projektů začal velmi rychle vzrůstat.

Jednalo se o poslední impuls k rozhodnutí, že je třeba začít používat sofistikovanější nástroj. Mapovali jsme produkty, které byly na trhu nabízeny a určeny pro řízení projektů. Několik takových systémů jsme implementovali a otestovali v rámci pilotního projektu. Narazili jsme však vždy na problém, že generický vývoj má jistá specifika, která nám existující systémy neuměly pokrýt. Ve stejné době jsme začali spolupracovat se společností nData Solutions s.r.o., kteří nám pomohli vytvořit systém R.I.S. (Research Information systém), který naše požadavky na řízení projektů splňuje.“

„R.I.S. nám přináší celou řadu benefitů, a to jak pro společnost samotnou, tak i pro jednotlivé členy projektových týmů a pro celou řadu spolupracujících oddělení. Významným způsobem urychlil a zlepšil efektivitu práce a komunikace. Umožňuje nám efektivněji řídit celkový průběh vývojových projektů, dělat správné věci správně. Věci, které vedou k průběžnému zlepšování procesu, a tím i zlepšování konkurenceschopnosti firmy.“

„Systém RIS podporuje Vize a Mise společnosti Zentiva, je její klíčovou konkurenční výhodou a pomáhá ji tak efektivně plnit roli leadera v oblasti generických farmaceutických produktů.“

Bc. Šárka Procházková
Senior Portfolio Building Specialist
ZENTIVA GROUP, a.s.